



primapharmacia  
financial business consult

# Quo vadis, Apotheke?

Der Weg zum wirtschaftlichen Erfolg führt über die Prima-Pharmacia





<b>Die Prima-Pharmacia</b>	.....	<b>5</b>
<b>Meine Apotheke</b>	.....	<b>6</b>
<i>Apotheken-Besitz</i>	Apotheken-Kauf und -Verkauf .....	6
	Ärztehaus für Ihre Apotheke .....	6
	Apotheken-Einrichtung .....	6
	Apothekenumbau und Automatisierung .....	7
<i>Apotheken-Sicherheit</i>	Rundum-Sorglos-Paket für Inhaber .....	8
	Apotheken-Versicherung .....	8
	Apotheken-Kurz-Analyse .....	9
	Apothekenwert-Analyse .....	9
<i>Apotheken-Organisation</i>	Wareneinsatzanalyse / Großhandelsverhandlungen .....	10
	Apotheken-Rechenzentrum .....	10
	Schaufenster- und Sichtwahl-Präsentation .....	10
	Qualitätsmanagement .....	11
	Apotheken-Inventur .....	11
<i>Apotheken-Beratung</i>	Privat-Sprechstunde .....	12
	Filialisierungs-Beratung .....	12
	Positionierungs-Beratung .....	13
	Das optimale Offizingsgespräch .....	13
<b>Meine Finanzierung</b>	.....	<b>14</b>
	Apothekenfinanzierung .....	14
	Kostenlose Prüfung von Kreditverträgen .....	14
	Re-Kreditierungs-Inventur .....	15
<b>Meine Vermögensberatung</b>	.....	<b>16</b>
	Liquiditäts- und Vermögenssicherung .....	16
	Optimierung der Vermögensstruktur .....	16
	Edelmetalle als steuersparende Anlage .....	17
	Immobilien-Vollservice-Paket .....	17
<b>Mein Recht und meine Steuerchancen</b>	.....	<b>18</b>
	Steuerberatung für Apotheker .....	18
	Rechtsvertretung und -beratung .....	18
<b>Meine Existenzgründung</b>	.....	<b>19</b>
	Servicepaket für Studierende der Pharmazie .....	19
	Existenzgründerberatung .....	20
	Finanzierungsberatung .....	20
	Absicherungsberatung .....	20
	Standortanalyse .....	21
<b>Mein Ruhestand</b>	.....	<b>22</b>
	Apothekenwert-Analyse .....	22
	Planungskonzept für Apothekenabgabe .....	22
	Optimierung der Vermögensstruktur .....	23
<b>Die Prima-Gruppe</b>	.....	<b>24</b>



## Willkommen in der Beratungswelt exklusiv für Apotheker

Die Prima-Pharmacia bietet genau die Unterstützung, die Sie als Apotheker oder Apothekerin benötigen: Unser Spektrum reicht von der Standortanalyse für Existenzgründer, über Finanzierungsoptimierungen bis zur Planung des Ruhestands.

Lorenz Rentakybernetik

### Wer hinter der Prima-Pharmacia steht

Apotheken finden sich derzeit in einem schwierigen Umfeld wieder: Neue gesetzliche Regelungen und Discount- sowie Internetapotheken gefährden die Existenz alteingesessener Häuser. Aber auch für Existenzgründer wird der Start immer schwieriger. Zudem werden ökonomische Möglichkeiten oft nicht optimal ausgenutzt. Die Folgen: wirtschaftliche Schieflagen und Geschäftsaufgaben.

Deshalb hat Lorenz Rentakybernetik die Prima-Pharmacia gegründet. Die Prima-Pharmacia ist das Kompetenz-Zentrum für Apotheken. Hier erhalten Sie genau die Unterstützung, die Sie als Apotheker oder Apothekerin benötigen: Unser Spektrum reicht von der Standortanalyse für Existenzgründer, über Finanzierungsoptimierungen bis zur Planung des Ruhestands.

Initiator der Prima-Pharmacia ist die inhabergeführte Unternehmerberatung Lorenz Rentakybernetik, die seit vielen Jahren Apotheker und Apothekerinnen, Mediziner, Freiberufler und Privatiers in betriebswirtschaftlichen Fragen berät. Dabei stützt sich die Unternehmerberatung auf Konzepte der Kybernetik. Dieser wissenschaftlichen Methode zufolge können Analyse und Beherrschung von Vorgängen, Informationen sowie deren

Auswirkungen nicht durch getrennte und atomisierte Betrachtung realisiert werden. Ganz im Gegenteil: Eine interdisziplinäre und transparente Herangehensweise ist dazu vonnöten.

Meine Garantie:

*„Wir berechnen vereinbarte Beratungshonorare erst dann, wenn die Einsparpotenziale auch tatsächlich realisiert sind.“*

.....

Peter Lorenz



Genau dies ist die Arbeitsweise von Lorenz Rentakybernetik und der Prima-Pharmacia: Anstelle von nur beschränkt gültigen Fach-Expertisen erhalten Sie einen transparenten und ganzheitlichen Überblick über Ihre wirtschaftliche Situation. Das bedeutet für Sie: Keine Flickschusterei mit dieser Versicherungspolice und jenem Steuersparmodell, sondern ein intelligentes und umfassendes Konzept aus Expertenhand, bei dem keine Details übersehen werden, weil alle nötigen Experten Hand in Hand arbeiten. Die Folge: Sie erreichen das Optimum Ihrer Möglichkeiten. Und Sie genießen einen weiteren Vorteil: Die Prima-Pharmacia

berechnet vereinbarte Beratungshonorare erst, wenn die Einsparpotenziale auch tatsächlich realisiert sind.

Mehr Informationen über uns  
finden Sie im Internet unter  
[www.lorenz-rentakybernetik.de](http://www.lorenz-rentakybernetik.de)



## Damit Ihre Apotheke in guten Händen bleibt – Ihren Händen

Egal, ob Sie eine Apotheke kaufen oder verkaufen wollen, ob Sie eine attraktive Innenausstattung suchen oder ein Ärztehaus ins Leben rufen wollen: Wir haben die Spezialisten, mit denen Sie Ihre Ziele verwirklichen können.

### Apotheken-Besitz

#### Apothekenkauf und -verkauf: Bestkonditionen realisieren

Wir bringen Apotheker, die ihr Geschäft vor dem Ruhestand zu einem guten Preis in gute Hände geben wollen, mit Existenzgründern zusammen. Lange Zeit waren Apotheker beim Kauf und Verkauf von Apotheken auf sich allein gestellt, doch das hat sich geändert: Wir übernehmen die kompletten Verhandlungen und bringen Verkäufer und Käufer zusammen.

Mehr Informationen finden Sie im Internet unter [www.bfda.de](http://www.bfda.de)



### Apotheken-Besitz

#### Ärztehaus für Ihre Apotheke: Kompetenz unter einem gemeinsamen Dach

Der Trend zur Konzentration macht auch vor dem Gesundheitssektor nicht halt. „Gemeinsam sind wir stärker“, heißt es unter Medizinern. Und Patienten wollen sich lange Laufwege ersparen, bevorzugen daher Gesundheitszentren mit einem großen Angebot. Deshalb entstehen immer mehr Ärztehäuser in der ganzen Bundesrepublik, zu denen immer auch eine Apotheke gehört.

Doch warum warten, bis sich eine solche Chance zufällig ergibt. Wenn auch Sie Teil eines Ärztehauses sein wollen, dann planen Sie doch Ihr eigenes Gesundheitszentrum. Die Prima-Gruppe hilft Ihnen bei der Suche nach dem richtigen Architekten, der Entwicklung eines Konzepts, aber auch bei den Verhandlungen mit Kommunen über mögliche Förderungen sowie mit Banken für die Finanzierung. Wir schaffen Gemeinschaften, die medizinisch, menschlich und ökonomisch zusammenpassen.

### Apotheken-Besitz

#### Apotheken-Einrichtung: Funktionalität und Ästhetik vereint

Funktional für die Beschäftigten und attraktiv für Besucher – so sieht wohl die ideale Apotheke aus. Die Fachkräfte der Prima-Pharmacia machen beides möglich. Egal, ob es um innenarchitektonische Gestaltungsideen geht,

um Spezialmöbel für Apotheken oder um Kommissionierungsautomaten, für die vereinfachte Medikamentenabgabe – unser Kompetenz-Team findet die passende Lösung für Sie und Ihre Apotheke.



### Apotheken-Besitz

#### Apothekenumbau und Automatisierung: Sanierungen, die sich auszahlen

Ist Ihre Apotheke in die Jahre gekommen, und Sie denken über eine Neuausstattung nach? Gerade in Zeiten verstärkter Konkurrenz überlegen viele Inhaber, ihre Apotheke für Kunden attraktiver und zugleich ökonomischer zu gestalten. Doch vor einer großen Investition sollte Klarheit herrschen, ob und, wenn ja, welche Investition sich wirklich lohnt.

Ein Umbau ist nur dann zu empfehlen, wenn sich aus einer zukunftsorientierten Analyse, die von Ihrer aktuellen Situation ausgeht, eine klar erkennbare Empfehlung zur Umsetzung ergibt.

Wir zeigen Ihnen Ihre unterschiedlichen Perspektiven auf. Wiederholen Sie nicht den Fehler vieler Ihrer Kollegen, die Rieseninvestitionen angingen, ohne dabei das eigene Budget im Detail geplant zu haben. Liquiditätsprobleme durch stagnierenden Rohgewinn nach einem Umbau sind vermeidbar.

## Erkennen Sie die versteckten Potenziale Ihrer Apotheke

Auch bereits etablierte Häuser können im Alltagstrott eine negative Entwicklung nehmen. Auf der anderen Seite bieten sich oft unerkannte Chancen der Verbesserung. Wir bieten Orientierung.

### Apotheken-Sicherheit

#### Das Rundum-Sorglos-Paket für Inhaber

Genießen Sie das gute Gefühl, Ihre Finanzen jederzeit voll im Griff zu haben. Im Gegensatz zu Steuerberatern erstellen wir eine umfassende betriebswirtschaftliche Betrachtung, die dazu dient, Ihre wirtschaftlichen Potenziale planbar zu verwirklichen. Das gelingt uns, indem wir Ihre aktuelle Situation transparent analysieren, im Rahmen eines Dauermandats die weitere Vorgehensweise besprechen und dann Umsätze, Gewinne und Liquidität optimieren. Neben unserem Fachwissen erhalten sie als Mandant die zusätzliche Garantie, dass wir keinen Ihrer direkten Mitbewerber beraten. Deshalb sind unsere Dauermandate regional limitiert.

✓ **Die Startphase:** Wir verschaffen uns einen Überblick und Ihnen den Durchblick mit einer Privat-Sprechstunde, einer Zukunfts-Planung, der Prüfung von Kreditverträgen (wenn vorhanden) und bestehender Kapitalanlagen sowie der Vorsorgeplanung inklusive persönlicher Absicherung.

- ✓ **Das Dauermandat:** Sie erhalten mindestens zweimal jährlich eine transparente Besprechung Ihrer aktuellen Situation und der weiteren strategischen Vorgehensweise. Zudem können Sie einmal jährlich eine kostenlose Prüfung eines Kaufangebotes für eine Apotheke auf Wirtschaftlichkeit und angemessene Kaufpreishöhe beanspruchen. Selbstverständlich genießen Sie unsere telefonische Stand-By-Beratung zu allen finanziell relevanten Themen und Problemen rund um Ihre Apotheke und Ihr Privatbudget.
- ✓ **Aber das ist noch nicht alles:** Sie erhalten, wenn Sie dies wünschen, weitere Einzelleistungen und Seminare mit unserem Dauermandats-Rabatt.
- ✓ **Zudem können Sie sich noch über einen Top-Vorteil freuen:** Im Rahmen der Apothekensuche über die BFDA erhalten Sie als Dauermandant bevorzugte Informationen über zum Verkauf stehende Apotheken früher als alle anderen gelisteten Kaufinteressenten.
- ✓ Die Vereinbarung des Dauermandats gilt immer für ein Jahr mit automatischer Prolongationsmöglichkeit.

### Apotheken-Sicherheit

#### Apotheken-Versicherung: Allen Eventualitäten gewappnet

Die lückenlose Absicherung einer Apotheke ist eine echte Herausforderung, nicht nur für Apotheker und Apothekerinnen, sondern auch für Versicherungsspezialisten. Deshalb haben Anbieter so genannte Multi-Risk-Policen kreiert, die alle relevanten Risiken – und bei einem spezi-

ellen Bedarf auch mehr – in einer Police zusammenfassen. Der Vorteil für Apotheker: Sie genießen die Sicherheit, rundum vor Gefahren geschützt zu sein. Zudem ist eine Multi-Risk-Police häufig preisgünstiger, als die separate Absicherung der verschiedenen Einzel-Risiken.



### Apotheken-Sicherheit

#### Apotheken-Kurzanalyse: Kurz und knapp – aber immer aussagekräftig

Sie wollen wissen, wo Sie stehen und was Sie erreichen können? Unsere Apotheken-Kurzanalyse verschafft Ihnen einen ersten Überblick über Ihre Liquiditätssituation, Ihre Bonität, aber auch über Risiken und mögliche Einspar-

sowie Verbesserungspotenziale. Wenn unsere Analyse Optimierungsmöglichkeiten aufdeckt, dann bieten wir Ihnen eine persönliche Beratung und unterbreiten Ihnen Optimierungs- und Handlungsvorschläge.

### Apotheken-Sicherheit

#### Apothekenwert-Analyse: Solide Basis für Ihren wirtschaftlichen Erfolg

Wer eine Apotheke erwerben oder verkaufen will, muss vor allem wissen, welchen Wert die betreffende Apotheke hat. Darüber hinaus sollte der Käufer über ein gesundes Finanzierungskonzept verfügen, das ihm einen sicheren Weg in die Zukunft ermöglicht. Wenn diese beiden Gesichtspunkte geklärt sind, dann kann ein Besitzerwechsel diskret und geräuschlos zur Zufriedenheit aller Beteiligten ablaufen. Die Prima-Pharmacia unterstützt Sie mit verlässlichen Analysen und Finanzkonzepten. Wir stellen für unsere Mandanten sicher, dass sie Apotheken zu fairen und realistischen Preisen erwerben oder verkaufen.

Zudem erstellen unsere Spezialisten neutrale und ganzheitliche Finanzierungspläne, die nicht nur den besten Weg zur gesicherten Existenz aufzeigen, sondern auch ermöglichen.

Mehr Informationen finden Sie im Internet unter [www.bfda.de](http://www.bfda.de)



## Effektive Organisation hilft Ihnen, den Arbeitsalltag profitabler zu gestalten

Arbeitsabläufe müssen eingespielt, rational und zielorientiert sein, ansonsten drohen Reibungsverluste. Entdecken Sie Ihr Organisationstalent, unsere Experten helfen Ihnen dabei.

### Apotheken-Organisation

#### Wareneinsatzanalyse und Großhandelsverhandlungen

Hand aufs Herz: Blicken Sie bei den Rechnungen vom Großhandel wirklich noch durch? Jeder Grossist hat eigene Rabatt- und Bonusberechnungen, dazu verändert er die Darstellung seiner eigenen Rechnungen auch noch mit schöner Regelmäßigkeit. Ein Schelm, wer Böses dabei denkt. Wer da genau kontrollieren will, ob sich die zugesagten Rabatte eventuell von den tatsächlich vergüteten unterscheiden oder wer jederzeit den Anbieter mit den aktuell günstigsten Lieferbedingungen kennen will, der hat eine Herkulesaufgabe vor sich. Wer aber hat dazu nach einem anstrengenden Arbeitstag noch die Kraft?

Profitieren Sie vom Wissen unserer Spezialisten. Denn darauf können Sie sich verlassen: Unsere Experten sondieren permanent den Markt und prüfen Zahlungs- und Lieferbedingungen des Großhandels. Dieser Überblick kann sich auch für Sie bezahlt machen – in Form von Top-Konditionen.

Für Sie besteht kein Risiko: Unsere Vergütung ist strikt erfolgsorientiert auf Honorarbasis, und im Rahmen eines Dauermandats sorgen wir dafür, dass Ihre Vergünstigungen nicht wieder heimlich einkassiert werden.

### Apotheken-Organisation

#### Apotheken-Rechenzentrum: Schließlich geht es um Ihr Geld

Sie setzen selbstverständlich auf die Unterstützung eines Rechenzentrums und einer spezialisierten Software. Doch erfüllt das Preis-Leistungsverhältnis von Rechenzentrum und Software noch Ihre Ansprüche? Entspricht die von Ihnen genutzte Software Ihrem Bedarf? Oder zahlen Sie für Leistungen, die Sie gar nicht benötigen?

Nur wenige unserer Mandanten beschäftigen sich regelmäßig und intensiv mit solchen und ähnlichen wichtigen Fragen. Im Einzelfall kann das aber sehr viel unnötiges Geld kosten. Davor bewahrt Sie die Prima-Pharmacia. Wir prüfen und vergleichen für Sie, damit Sie dann die beste Lösung nutzen können.

### Apotheken-Besitz

#### Schaufenster- und Freiwahl-Präsentation: Ihre Visitenkarte für Passanten

Das Schaufenster ist eine Visitenkarte, die jeder Passant sieht. Doch viele Apotheken nutzen die Möglichkeiten, die große Fenster- und Freiflächen für die Kundengewinnung und Umsatzsteigerung bieten, nicht oder nur wenig.

Wer seine Chancen noch nicht ausschöpft, der sollte sein Schaufenster jetzt von seinem Mauerblümchendasein befreien. Denn hier liegen oft große Umsatzpotenziale brach.



### Apotheken-Organisation

#### Qualitätsmanagement: Routinen überprüfen und Prozesse optimieren

Selbstverständlich haben Sie einen geregelten Alltag und eingespielte Arbeitsprozesse in Ihrer Apotheke. Aber könnte es sein, dass sich im Lauf der Zeit bestimmte Routinen eingeschlichen haben, die die Effizienz Ihrer Apotheke beeinträchtigen? Manchmal braucht es einen Blick von außen, um solche „schlechten Selbstverständlichkeiten“ zu entdecken.

Deshalb vermitteln wir den Kontakt zu einigen der besten Auditoren, die es in Deutschland gibt. Diese sind zwar in der Regel über Monate hinaus ausgebucht, doch für

unsere Mandanten können wir meist eine zeitnahe Qualitätsmanagement-Analyse ermöglichen – damit Sie innerhalb kürzester Zeit erhebliche Kostenreduzierungen realisieren und zugleich Arbeitsabläufe optimieren können. Nicht zuletzt ist ein zertifiziertes Qualitätsmanagement heutzutage oft eine grundlegende Voraussetzung für den Abschluss externer Verträge. Mit einem zertifizierten Qualitätsmanagement stellen Sie die Weichen für eine permanente Leistungsverbesserung und machen so Ihre Apotheke fit für die Zukunft.

### Apotheken-Organisation

#### Apotheken-Inventuren: Den Überblick behalten und dauerhaft Geld sparen

Eine Inventur gehört für die meisten von uns zu den unangenehmeren Arbeitspflichten, die wir ab und an leisten müssen. Dabei lohnt sich eine zuverlässige Bestandsaufnahme des Warenlagers eigentlich immer – besonders wenn sie von erfahrenen Spezialisten durchgeführt wird. Und Gelegenheiten für eine Erfassung bieten nicht nur Jahresinventuren, sondern auch Übergabe- und Startinventuren, Verfallsdatenkontrollen sowie Warenwertverlustrechnungen.

Unsere Experten bieten Ihnen eine im Auftragsumfang optimal abgestimmte Inventur mit fester Zielsetzung. Das spart Ihnen dauerhaft mehr Geld, als Ihnen an Honorar für die Leistungen berechnet wird.

Durch uns erfahren Sie über Ihre Apotheke mehr.

## Wo guter Rat ausnahmsweise nicht teuer, aber wertvoll ist

Niemand kann Spezialist für alle Fragen sein: Die Prima-Gruppe bietet Ihnen Beratung für Fragen, die die berufliche Existenz von Apothekern und Apothekerinnen angehen, aber jenseits der Ausbildung für den Apothekerberuf liegen.

### Apotheken-Beratung

#### Privat-Sprechstunde: Experten unter sich

Als Apotheker stehen Sie vor vielfältigen Fragen und Herausforderungen: Wie finde ich den geeigneten Standort für meine Apotheke, und wie kann ich die Wirtschaftlichkeit zum Verkauf stehender Apotheken beurteilen? Oder: Wie finde ich schnell einen soliden Käufer? Was ist meine Apotheke wert? Sind die Darlehensangebote wirklich günstig, und wie kann ich bei Zins und Tilgung Geld sparen? Wie kann ich mein Geld trotz Euro-Krise inflationssicher anlegen und mit meiner Anlagestrategie sowohl Steuern sparen als auch Kursgewinne steuerfrei realisieren?

Wenn Sie von solchen oder ähnlichen Fragen gequält werden, dann schaffen wir Klarheit. Denn Ihnen steht Peter Lorenz als unabhängiger Unternehmensberater für Apotheker exklusiv zur Verfügung. Als ehemaliger Filialleiter der Deutschen Apotheker- und Ärztebank verfügt er deutschlandweit über einen hervorragenden Ruf als Finanzierungs- und Verhandlungsspezialist (nicht nur) für Apotheker.

Im Rahmen des einstündigen Privat-Seminars beantwortet Peter Lorenz absolut vertraulich alle Fragen zu diesem Themenkreis. Sie erhalten konkrete Tipps und Handlungsempfehlungen für Ihre Zukunft und die Ihrer Apotheke.

### Apotheken-Beratung

#### Filialisierungsberatung: Darf's auch eine Filiale sein?

Apotheker, die Mehrbesitz anstreben, müssen viele Details im Blick haben. Das Spektrum reicht von der Finanzierung über die Suche nach den richtigen Räumen, den Verhandlungen mit dem Großhandel bis zum benötigten Personal. Zudem stellen sich Versicherungsfragen, und nicht zuletzt muss die Buchhaltung angepasst werden. Deshalb sollte die Eröffnung einer Filiale gut überlegt sein. Denn eine falsche Entscheidung – etwa für einen ungünstigen Standort – kann Apotheker teuer zu stehen kommen.

dem Sie garantiert kein wirtschaftliches Risiko eingehen. Wir unterstützen Sie bei der Suche nach einer geeigneten Apotheke oder einem Standort zur Neugründung. Selbstverständlich bekommen Sie auch einen optimalen Finanzierungsplan in die Hand. So gerüstet gelingt die Vergrößerung planmäßig.

Mehr Informationen finden Sie im Internet unter [www.bfda.de](http://www.bfda.de)



Damit Ihnen so etwas nicht passiert, stehen Ihnen unsere Spezialisten mit Rat und Tat zur Seite. Sie erhalten eine genaue Analyse Ihrer Möglichkeiten und ein Konzept, mit



### Apotheken-Beratung

#### Positionierungsberatung: So werden Sie die Nummer 1 im Kundenkopf

Sicherlich werden die meisten Menschen, die in der Nähe Ihrer Apotheke leben, ihre Medikamente auch bei Ihnen holen. Doch das kann je nach wirtschaftlicher Situation und der räumlichen Lage von Mitbewerbern zu wenig sein. Wie ist Kaufkraft und die Altersstruktur? Welche Zukunftsprognose hat Ihr Viertel? Was plant die Kommune, und was erwarten die Kunden langfristig?

Fragen über Fragen, auf die die richtigen Antworten zu finden sind. Wer sich intelligent positioniert, der kann seinen Einzugsraum deutlich vergrößern. Das gelingt nicht von heute auf morgen, vielmehr braucht es den berühmten langen Atem. Doch wer sich gut positioniert hat, kommt letztlich als erster durchs Ziel. Unsere Experten führen Sie nach vorn.

### Apotheken-Beratung

#### Das optimale Offizingsgespräch: Umsatzmotor in der Kundenansprache

Immer wieder hören wir, dass Kunden zwar freundlich und zuvorkommend bedient werden, der Umsatz aber dennoch (zu) gering bleibt. Häufig verweisen Apotheker auf ein Umfeld mit geringer Kaufkraft, wenn sie auf diese schmalen Umsätze angesprochen werden. Und sicher ist es richtig, dass sich Apotheken in 1-A-Lage in einem besseren wirtschaftlichen Umfeld befinden, als solche in einer dünn besiedelten ländlichen Gegend.

Doch das ist nur die halbe Wahrheit: Eine gezielte Kommunikation mit Kunden kann Apotheken deutlich höhere Umsätze bescheren und damit die Wirtschaftlichkeit garantieren. Keine Angst. Wir wollen Ihnen jetzt keine sündhaft teuren Trainer empfehlen, die ihr Standardprogramm herunterleiern und dann auf Nimmerwiedersehen verschwinden. Stattdessen bieten unsere Experten eine an der Persönlichkeit der jeweiligen Mitarbeiter orientierte Kurzschulung für das kleine Budget, aber mit großer Wirkung.

## Sie zahlen nur, wenn sich unsere Finanzanalyse für Sie tatsächlich lohnt

Die Prima-Pharmacia bietet ein breites Angebot unterschiedlicher, verlässlicher Finanz-Analysen und Optimierungen. Ohne Umwege verbessern Sie so Ihre aktuelle Position, stecken neue Ziele und verwirklichen lang gehegte Träume.

### Apotheken-Finanzierung

#### Sind Sie sicher, dass Ihre Bank Sie objektiv beraten hat?

Wer sich nicht tagtäglich mit Finanzierungsfragen beschäftigt, der hat es schwer, sich im Dschungel der Kredit- und Finanzierungsmodelle zurechtzufinden. Ob die Zinslast eines Darlehens zu hoch ist oder versteckte finanzielle Risiken drohen, wird oft erst viel zu spät erkannt.

Deshalb bieten wir Mandanten mit unserer 10-Punkte-Finanzierung einen verständlichen und verlässlichen Überblick über die Qualität von Finanzierungsangeboten sowie laufenden Konditionen. Damit gewinnen Sie die Sicher-

heit, dass beispielsweise Anlaufkosten in die Kalkulation eingeflossen sind. Wir prüfen darüber hinaus, ob unterschiedliche Szenarien durchgerechnet und individuelle sowie flexible Tilgungskonzepte erstellt wurden. Nicht zuletzt wird analysiert, inwieweit die Zinsen, die Sie bezahlen müssen, den günstigsten Marktkonditionen entsprechen.

Wenn sich herausstellt, dass Ihre Finanzierung ernste Probleme aufweist, dann werden wir gerne in Ihrem Auftrag tätig und verhandeln Ihre Konditionen neu.

### Kostenlose Prüfung von Kreditverträgen

#### Wir prüfen und optimieren, damit Sie profitieren

Bei der Prima-Pharmacia gehen Sie kein Risiko ein: Wir prüfen Ihre Verbindlichkeiten auf Herz und Nieren – und das kostenlos. Reichen Sie uns einfach Ihre Darlehensverträge und eine Zusammenfassung der bestehenden Verbindlichkeiten sowie eine Kontenübersicht ein, wir unterziehen dann Ihre Situation einer Kurzanalyse.

Sollten wir nichts finden, dann bezahlen Sie nichts, denn Ihre Finanzen sind in ruhigem Fahrwasser. Tauchen Chancen oder Risiken auf, dann kostet unsere Analyse immer noch nichts. Sie erhalten dann ein strikt erfolgsabhängiges Beratungsangebot, um erkannte „Baustellen“ zu beheben oder schlummernde Potenziale zu wecken. Sie müssen unsere Leistungen nur bezahlen, wenn Sie wirklich Kosten einsparen. Am Ende steht bei Ihnen immer ein großes Plus – einfach prima, oder?



### Re-Kreditierungs-Inventur

#### Wir verhandeln Ihre Darlehen neu. Konsequent, fair und zu Ihrem Vorteil

Wer Kredite aufnimmt, gewinnt zwar finanzielle Spielräume, geht aber immer auch Risiken ein. Denn die vereinbarten Zinszahlungen können eine schwere Last werden, unter der schon so mancher zusammengebrochen ist. Und eine fest geplante Tilgung kann aufgrund unterschiedlichster Gegebenheiten zur unerreichbaren Utopie werden.

Auf der anderen Seite gibt es oft Möglichkeiten, die Konditionen der aufgenommenen Darlehen im Sinne des Kreditnehmers zu optimieren. Deshalb bieten wir unseren Mandanten eine Neuverhandlung von Darlehen an, mit der Kreditnehmer Risiken eliminieren und spürbare finanzielle Entlastungen erreichen können. So handelten zum Beispiel unsere Experten in der Vergangenheit schon Zinsvorteile von bis zu 30.000 Euro pro Jahr und mehr für Mandanten aus. Wenn Sie nicht mehr Zinsen zahlen wollen als unbedingt nötig, wenn Sie verborgene Risiken in der Finanzierung ausmerzen möchten oder wenn Sie einfach Ihre Liquidität optimieren wollen, dann könnte Ihnen unsere Re-Kreditierungs-Inventur weiterhelfen.

*Möglicherweise lohnt sich eine Neuverhandlung Ihrer Kredite auch für Sie? Wenn Sie mehreren der folgenden Aussagen zustimmen, dann sollten Sie mit unseren Experten sprechen:*

- ✓ Ihr Gesamt-Darlehensbetrag ist größer als 100.000 Euro.
- ✓ Sie haben gewerbliche Darlehen und/oder Immobilien-Darlehen.
- ✓ Aktuell zahlen Sie einen hohen Zinssatz.
- ✓ Ihre Zinsvereinbarung ist abgelaufen oder läuft noch maximal 8 Jahre.
- ✓ Ihre Bonität/Kreditwürdigkeit bzw. Ihr Rating ist mindestens zufriedenstellend.
- ✓ Sie haben u.a. Tilgungs-Aussetzungs-Darlehen, die durch eine Lebensversicherung getilgt werden sollen.
- ✓ Sie interessieren, ob Zinssätze von ZinsCap-Darlehen in der Vergangenheit vertragsgemäß bei sinkendem Zinsniveau nach unten angepasst wurden.
- ✓ Sie haben keine Zeit, mit Banken Finanzierungen neu auszuhandeln und wollen einen unabhängigen und absolut diskreten Finanzierungs-Spezialisten.
- ✓ Sie möchten Geld sparen.

## Attraktive Anlagemodelle ebnen den Weg zu Ihrer finanziellen Unabhängigkeit!

Die Prima-Pharmacia mit ihren Experten hilft Ihnen, dass Sie die Früchte Ihrer Arbeit wirklich genießen können. Wir sichern Ihr Vermögen, erhalten Ihnen jederzeit das notwendige Maß an Liquidität und optimieren Ihre Vermögensstruktur.

### Liquiditäts- und Vermögenssicherung

#### Wir orientieren uns an Ihren Zielen – nicht an Verkaufsprovisionen

Jeder hat das Ziel, die Liquidität seiner Apotheke und des Privathaushalts nachhaltig zu sichern. Das gilt natürlich genauso für den dauerhaften Erhalt des erarbeiteten Vermögens.

Im Rahmen unseres seit Jahren erfolgreichen Rundum-Sorglos-Dauermandats begleiten und unterstützen wir Sie auf dem Weg in eine finanziell abgesicherte Zukunft. Unsere Experten verhindern, dass ungewollte Risiken eingegangen werden. Denn allzu oft scheint die Höhe der zu verdienenden Provision bei Banken und Beratern über das Wohl und das Interesse der Kunden gestellt zu werden, wie die jüngsten Finanzkrisen einmal bewiesen haben. Mit uns nehmen Sie von solchen Risiken endgültig Abschied.

### Optimierung der Vermögensstruktur

#### Möchten Sie Ihr Vermögen sichern?

Sie verfügen über etwas Vermögen und möchten es nach Rendite- und Gefahrenaspekten möglichst ausgewogen und risikoarm anlegen? Sie sind sich aber nicht sicher, ob die aktuelle Zusammensetzung Ihres Vermögens Ihren Zielen auch wirklich entspricht? Dann sind Sie bei Prima-Pharmacia richtig: Wir analysieren auf Basis der vorhandenen Kapitalanlagen, Beteiligungen, Guthaben,

Edelmetalle und Immobilien Ihre Risikostruktur und setzen diese in Relation zu Ihren Zielen. Je nach Ergebnis unserer Prüfung kann sich ein kleiner oder auch großer Handlungsbedarf zur Optimierung der Vermögensstruktur ergeben. Aber eines ist sicher: Es lohnt sich für Sie und Ihre Zukunft.



### Edelmetalle als steuersparende Anlage

#### Beruhigend in allen Turbulenzen. Seit mehr als 5000 Jahren

Seit mehr als 5000 Jahren gelten Edelmetalle als krisen- und inflationssichere Anlagen. Vor allem in schwierigen wirtschaftlichen Zeiten bieten Gold und Silber Anlegern einen sicheren Hafen. Erkennen Sie die Zeichen der Zeit und reichern Sie Ihre Vermögensstruktur mit einem stabilen Wert an. Aber nicht nur in akuten Krisenfällen sollten Sie die Wertstabilität von Gold und Silber nutzen, auch in guten Zeiten kann ein Teil des Vermögens sicher geparkt werden, damit überraschende Turbulenzen nicht den eigenen Wohlstand gefährden.

*Unsere Experten bieten Ihnen ein unverbindliches Beratungsgespräch. Unsere Leistungen sprechen für sich:*

- ✓ Mehrwertsteuerfreier Kauf von Silber in der Schweiz
- ✓ Abwicklung von Edelmetall-Logistik
- ✓ Einlagerungen in Zollfreilagern in der Schweiz
- ✓ Diskreter Kauf in unserem Edelmetallshop.
- ✓ Das Beste zum Schluss: Die Gewinne sind unter gewissen Voraussetzungen steuerfrei.

### Immobilien-Vollservice-Paket

#### Immobilien, die Sie nach vorne bringen

Völlig zu Recht gelten Immobilien noch immer als interessante und lohnende Kapitalanlagen. Doch Vorsicht, nicht jede scheinbar gute Gelegenheit hält letzten Endes, was sie verspricht. Deshalb sollten die konkreten Immobilien genau geprüft werden, bevor man in eine Investition einsteigt. Wie sieht der Standort aus? Wie ist die bauliche Qualität? Um welche Art von Architektur handelt es sich? Gibt es Leerstände? Und wer betreut die Immobilien

eigentlich? Das sind nur einige Fragen, die beantwortet sein müssen, um ein sicheres Investment zu garantieren. Damit Sie Ihre Immobilienanlage nicht auf Sand bauen, stellen wir Ihnen den Kontakt zu verlässlichen Experten der Branche her, die Ihnen ausschließlich die Rosinen herauspicken. Weniger könnte nicht genug sein. Denn nur Gebäude, die gebraucht und genutzt werden, bringen die erwünschte Rendite.

## Bei Recht- und Steuerfragen gilt: Branchenkenntnis ist für Berater Pflicht!

Apotheker unterliegen strengen Regeln, die sich zu einem großen Teil aus der Besonderheit des Berufs ergeben. Deshalb sollten Sie sich nur von Steuer- und Rechtsberatern helfen lassen, die sich in Ihrer Branche wirklich exzellent auskennen.

### Steuerberatung für Apotheken

#### Steuerliche und betriebswirtschaftliche Beratung gehen Hand in Hand

Für Sie als Apotheker sind die Leistungen eines Steuerberaters bei Bilanz, Buchführung und Einkommenssteuer unerlässlich. Doch die Erfahrung lehrt, dass die eigentliche Aufgabe, nämlich aktiv die Steuerschuld zu gestalten und die Steuerlast legal zu reduzieren, immer weiter in den Hintergrund tritt. Dafür versuchen immer mehr Steuerberater „betriebswirtschaftliche Beratungen“ an den Kunden zu bringen.

Dabei fehlen dann in der Regel die nötigen Experten-Einblicke in die Branche, und vielfach fehlt auch schlicht die nötige Zeit, um Apothekern mit der geforderten Detailkenntnis betriebswirtschaftliche Unterstützungen zu geben. Denn die Erstellung von Finanzierungsmodellen inklusive Bankverhandlungen, die Vermittlung einer Apotheke oder die Prüfung von Kapitalanlagen und Beteili-

gungen braucht nicht nur Fachwissen, sondern auch Zeit. Fehlt eines von beiden, ist die Gefahr groß, dass Mandanten bestenfalls mittelmäßig betreut sind.

Damit Ihnen das erspart bleibt, empfehlen wir bundesweit in allen Regionen versierte, auf Apotheken spezialisierte Steuerberater, die sich als Inhaber mittelständischer Kanzleien noch persönlich für Ihre Belange einsetzen. Hier bekommen Sie die Beratungsleistung in Bezug auf Steuerersparen, die Sie sich vorstellen. Hierzu gehört auch, dass Ihr Steuerberater – im Zweifel über uns – für Sie jederzeit erreichbar ist und dass er Ihnen im Bedarfsfall auch andere Experten aus unserem Netzwerk empfiehlt, mit dem er dann abgestimmt für Ihren Erfolg arbeitet. Also fast aus einer Hand.

### Rechtsvertretung und -beratung

#### Rechtliche Vorschriften kennen

Als Apotheker unterliegen Sie bei der Ausübung Ihres Berufs einer Vielzahl von rechtlichen Spezialvorschriften. Immer wieder ergeben sich im Lauf der Jahre Situationen, in denen ein guter Rat nicht nur teuer ist, sondern existenziell nötig wird. So geht es beispielsweise bei jedem Apothekenkauf um die Erstellung eines Kaufvertrags oder gegebenenfalls auch eines Mietvertrags. Bei solchen Fragen gibt es zwar viele Anwälte, die Ihnen helfen wollen, doch leider nur wenige Spezialisten, die sich wirklich im Apo-

thekenrecht auskennen und sich intensiv mit der Entwicklung der Rechtsprechung in Apothekenfragen befassen. Deshalb ermöglicht die Prima-Gruppe ihren Mandanten den Zugang zu Spezialanwälten, die unter anderem dauerhaft für verschiedene Apothekerkammern oder Verbände tätig sind und die in ihrem Fachbereich zu den wahren Kapazitäten in Deutschland zählen. Denn wenn es darauf ankommt, werden Sie dankbar sein, wenn nicht nur Ihr Kaufvertrag wasserdicht und haftungsfrei abgefasst wurde.



### Meine Existenzgründung

## Wer mit einer eigenen Apotheke startet, braucht erfahrene Ratgeber

„Aller Anfang ist schwer“, sagt der Volksmund. Doch uns gibt es, damit es für Sie deutlich leichter wird. Denn mit den richtigen Tipps und Hilfestellungen kann jede Eröffnung auch zu einem Kavaliertag werden.

### Servicepaket für Studenten

#### Immer auf dem Laufenden: Studierende der Pharmazie

Der Sprung vom Studium in die Selbstständigkeit kann selbst dann gewagt sein, wenn die elterliche Apotheke übernommen werden kann. Deshalb bietet die Prima-Gruppe Studierenden einen speziellen und zum Teil kostenlosen Service an:

- ✓ Newsletter mit Hintergrundwissen zu apotheken-spezifischen Themen und zu Vermögensanlage-strategien,
- ✓ Strategieberatung zur Existenzgründung (wenn die Übernahme der elterlichen Apotheke bevorsteht),
- ✓ Teilnahme an Seminaren zum Selbstkostenbeitrag und
- ✓ Beratung zu Einzelfragen.

#### Existenzgründerberatung

### Unsere Experten kennen die Stolpersteine

Selbstständig werden ist ein Traum vieler Apotheker. Doch der Weg in die Unabhängigkeit, Freiheit, berufliche und wirtschaftliche Selbstbestimmung hat insbesondere für Existenzgründer viele Fallstricke. Deshalb helfen Ihnen unsere Fachleute mit einer neutralen und ganzheitlichen Beratung, damit Sie nicht ins Stolpern kommen.

Die Beratungsleistungen umfassen eine Bewertung der Zukunftsaussichten, des Wettbewerbsumfelds und des Standorts, zudem Strategien zur Optimierung von Umsatz, Gewinn, Kostenstrukturen. Damit erhalten Sie ein betriebswirtschaftliches Grundkonzept als Fundament

Ihrer Kreditwürdigkeit gegenüber Banken sowie eine individuelle Finanzierungsstrategie. Ein kundenorientiertes Netzwerk von hochqualifizierten Beratern im Heilberufemarkt steht Ihnen mit Steuerberatern, Versicherungsexperten und Juristen zur Verfügung. Mit dieser Unterstützung werden außergewöhnlich günstige Finanzierungen und Warenbelieferungskonditionen möglich. In der individuellen Existenzgründungsberatung werden Ihnen Risiken transparent gemacht und Risikovermeidungsstrategien aufgezeigt. Gemeinsam mit Ihnen führen wir auch gerne Verhandlungen mit Verkäufern und Banken.

#### Finanzierungsberatung

### Am Start haben Sie alle Freiräume. Nutzen Sie sie.

Wer den Start verpatzt, der hat kaum noch Chancen, ein gelungenes Rennen abzuliefern. Das ist besonders deshalb ärgerlich, weil gerade zu Beginn bei der Verhandlung der Konditionen, die für Ihre Finanzierung gelten sollen, die größten Freiräume bestehen. Die Experten der Prima-Gruppe entwickeln für Sie ein komplettes Finanzierungskonzept, in dem die Tilgungsgestaltung ebenso berücksichtigt wird wie Zinshöhe, eventuell vorhandene Risiken und die Zukunftsfähigkeit Ihrer Unternehmung.

Nutzen Sie so zu gewinnenden Freiräume, denn so ersparen Sie sich Ärger, Geld und auch Zeit, weil spätere Nachverhandlungen nicht nötig werden. Deshalb unser Rat: Lassen Sie sich von einem Finanzierungsexperten beraten und betreuen, damit Sie in möglichst kurzer Zeit die Ziellinie überschreiten können. Hier stehen Ihnen unsere Spezialisten der Prima-Gruppe mit Rat und Tat zur Seite. Graue Haare kommen auch ohne Geldsorgen früh genug.

#### Absicherungsberatung

### Größtmögliche Sicherheit, kleinstmögliche Belastungen

Gerade bei der Existenzgründung stehen für Apotheker und Apothekerinnen ganz andere Fragen als solche nach der richtigen Versicherung im Vordergrund. Trägt sich meine neue Apotheke? Hält das Finanzierungskonzept? Wie wird mein Angebot für Kunden noch attraktiver? Kann ich mich von Mitbewerbern noch besser abgrenzen? Oder auch ganz einfache Fragen nach der Einrichtung und Büroorganisation finden sich verständlicherweise im Fokus der Aufmerksamkeit.

Darüber hinaus herrscht natürlich die riesige Freude, dass man „es“ endlich geschafft hat. Versicherungsthemen schrumpfen da schnell zu lästigen Details. Und dann werden häufig irgendwelche Policen unterzeichnet, die sich wenig später als übersteuert, lückenhaft oder für den Apothekerberuf gleich gänzlich ungeeignet erweisen.

Ein meist teurer und im Schadensfall sogar existenzieller Fehler, den Sie ganz einfach vermeiden können – mit den Experten der Prima-Gruppe. Wir sorgen dafür, dass schon der erste Absicherungsantrag maßgeschneidert ist.



#### Standortanalyse

### Wir helfen Ihnen dabei, Standorte und Perspektiven zu bewerten

Sie haben die Chance, eine Apotheke zu übernehmen? Sie sind sich aber unsicher, ob der Standort günstig ist? Dann fragen Sie nach unserer Standortanalyse, denn schließlich stehen Sie im Begriff, eine Entscheidung fürs Leben zu treffen. Da sollte man nicht die sprichwörtliche Katze im Sack kaufen.

Unsere Experten prüfen den Standort der Apotheke auf Herz und Nieren. In diesem Fall heißt das unter anderem, dass Kundenströme, die soziale Situation des Stadtviertels oder des Ortes sowie die Standorte Ihrer Mitbewerber bewertet werden. Mit den gewonnenen Daten können wir dann eine Zukunftsexpertise für Sie erstellen.

Auf diese Weise unterstützt die Prima-Gruppe Ihre verantwortliche Entscheidungsfindung mit einer belastbaren Standortanalyse. Wir wägen die wirtschaftlichen Aussich-

ten mit den Risiken ab. Erstellen eine Break-Even-Analyse und ermitteln das individuelle Potenzial der infrage kommenden Standorte.

Mit den Ergebnissen dieser professionellen und individuellen Standort-Analyse, bei der alle relevanten Gesichtspunkte berücksichtigt werden, erhalten Sie die sichere Basis, die Sie für eine verantwortliche Entscheidung benötigen.

Mehr Informationen finden Sie im Internet unter [www.bfda.de](http://www.bfda.de)



## Ihr Weg in den Ruhestand sollte Sie nicht in finanzielle Belastungen führen

Nach der Übergabe Ihrer Apotheke zeigt sich, ob Ihre Vorsorge wirklich Wert ist, was Sie sich von ihr versprochen haben. Die Prima-Pharmacia bietet Ihnen Beratungen, Lösungen und Hilfestellungen, die sich im Alter richtig bezahlt machen.

### Apothekenwert-Analyse

#### Geben Sie Ihrer Entscheidung ein solides Fundament

Wer eine Apotheke erwerben oder verkaufen will, muss vor allem wissen, welchen Wert sie wirklich hat. Darüber hinaus sollte der Käufer über ein gesundes Finanzierungskonzept verfügen. Erst wenn diese beiden Gesichtspunkte geklärt sind, dann kann ein Besitzerwechsel diskret und geräuschlos zur Zufriedenheit aller Beteiligten ablaufen.

Ihr Kompetenz-Zentrum der Prima-Gruppe unterstützt Sie mit verlässlichen Analysen und belastbaren Finanzkonzepten. Wir stellen für unsere Mandanten sicher, dass sie Apotheken zu fairen und realistischen Preisen erwerben

oder verkaufen. Zudem erstellen unsere Spezialisten neutrale und ganzheitliche Finanzierungspläne, die nicht nur den besten Weg zur gesicherten Existenz aufzeigen, sondern diesen auch aktiv begleiten.

Mehr Informationen finden Sie im Internet unter [www.bfda.de](http://www.bfda.de)



### Planungskonzept für Apothekenabgabe

#### Geschäftsübergabe zur rechten Zeit – zu besten Konditionen

Damit die Übergabe einer Apotheke erfolgreich gelingt, müssen viele Details bedacht werden. Wann ist der richtige Zeitpunkt, um abzugeben? Wer wird die Apotheke übernehmen? Gibt es favorisierte Wunschnachfolger oder Familienangehörige? Das sind nur einige Fragen, die beantwortet werden müssen.

Die Kunst des Abgebens zur rechten Zeit ist ähnlich hoch zu bewerten wie die der guten Betriebsführung. Wem den Ausstieg zur rechten Zeit gelingt, der erzielt den besten Ertrag. Wer ihn verpasst, kann viel Geld verlieren. Wir erarbeiten gemeinsam mit Ihnen Ihr persönliches Abgabe-

konzept. Basis für unser Konzept ist Ihre aktuelle Situation und die Ihrer Apotheke, sowie deren Perspektiven. Unsere bewährte Apotheken-Wert-Analyse liefert hier eine wichtige Entscheidungsgrundlage.

Eine strategisch abgesicherte Planung der Apotheken-Abgabe hat eine realistische Vorlaufzeit von ein bis drei Jahren. Im Rahmen der Börse für deutsche Apotheken (BFDA) bieten sich Ihnen viele Möglichkeiten der diskreten und fairen Abgabe. Damit können Sie den Weg beschreiten, der in die von Ihnen gewünschte Zukunft führt.



### Optimierung der Vermögensstruktur

#### Möchten Sie Ihr Vermögen sichern?

Sie verfügen über etwas Vermögen und möchten es nach Rendite- und Gefahrenaspekten möglichst ausgewogen und risikoarm anlegen? Sie sind sich aber nicht sicher, ob die aktuelle Zusammensetzung Ihres Vermögens Ihren Zielen auch wirklich entspricht? Dann sind Sie bei Prima-Pharmacia richtig: Wir analysieren auf Basis der vorhandenen Kapitalanlagen, Beteiligungen, Guthaben,

Edelmetalle und Immobilien Ihre Risikostruktur und setzen diese in Relation zu Ihren Zielen. Je nach Ergebnis unserer Prüfung kann sich ein kleiner oder auch großer Handlungsbedarf zur Optimierung der Vermögensstruktur ergeben. Aber eines ist sicher: Es lohnt sich für Sie und Ihre Zukunft.

## Vertrauen Sie ausgewiesenen Experten, die ihre Kompetenz bereits bewiesen haben

Die Prima-Pharmacia bietet genau die Unterstützung, die Sie als Apotheker oder Apothekerin benötigen: Unser Spektrum reicht von der Standortanalyse für Existenzgründer, über Finanzierungsoptimierungen bis zur Planung des Ruhestands.

### Die Prima-Gruppe

#### Ein Netzwerk aus über 120 Spezialisten mit Top-Reputation

Geht es Ihnen auch so? In der Hektik des Alltags müssen Sie sich privat und beruflich mit vielfältigen Problemen und Fragen auseinandersetzen, deren Lösung nur mit Hilfe ausgewiesener Spezialisten realisiert werden kann. Doch spätestens hier beginnen die Probleme: Wie finde ich einen Experten, dem ich vertrauen kann? Und: Wer verfügt wirklich über die Sachkompetenz, mir weiterzuhelfen? Allzu oft muss man sich auf Mundpropaganda verlassen. Oder man entscheidet anhand des Internet-Auftritts. Aber reicht das aus, um sicherzugehen, einen verlässlichen und fähigen Experten gefunden zu haben?

Wir verlassen uns hier lieber auf wirkliche Referenzen, Top-Reputation und nachweisbare Erfolge. Deshalb haben wir die Prima-Gruppe ins Leben gerufen. Die Prima-Gruppe erbringt viele Leistungen selbst und arbeitet darüber hinaus eng mit mehr als 120 besonders qualifizierten und ausgesuchten Spezialisten zusammen. Damit sind wir Ihr Lotse durch den Dschungel der finanzwirtschaftlichen und betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge und Erfordernisse.

Unser Ziel: Sie persönlich bei der positiven Weiterentwicklung Ihres Unternehmens zu begleiten und darüber hinaus Ihnen mit unseren liquiditätsfördernden und vermögenssichernden Leistungen eine finanziell abgesicherte Zukunft zu ermöglichen bis in den Ruhestand hinein.



**primapharmacia**  
financial business consult

Für Apotheker/innen



**primadental**  
financial business consult

Für Zahnmediziner/innen



**primamedica**  
financial business consult

Für Mediziner/innen



**primabusiness**  
financial business consult

Für Unternehmer/innen





## Ihr direkter Kontakt zur Prima-Pharmacia

Egal, ob Sie einen konkreten Beratungswunsch haben oder uns unverbindlich kennenlernen möchten: Senden Sie einfach eine E-Mail an [beratung@prima-pharmacia.de](mailto:beratung@prima-pharmacia.de). Gerne können Sie diese Seite auch per Fax an 06162 / 8099-20 schicken. Telefonisch erreichen Sie uns unter 06162 / 8099-0 – oder Sie nutzen den Postweg. Unsere Anschrift:

Prima-Pharmacia  
c/o Lorenz Rentakybernetik  
Georgenhäuser Straße 38  
64354 Reinheim

Wir melden uns bei Ihnen!

Ja, ich möchte die Prima-Pharmacia kennenlernen:

<input type="text"/>
<small>Vorname, Name</small>
<input type="text"/>
<small>Anschrift</small>
<input type="text"/>
<small>Postleitzahl und Wohnort</small>
<input type="text"/>
<small>E-Mail</small>
<input type="text"/>
<small>Telefon</small>
<input type="text"/>
<small>Beste telefonische Erreichbarkeit</small>
<input type="text"/>
<small>Mich interessieren besonders die Themen</small>





primapharmacia  
financial business consult

Prima-Pharmacia  
c/o Lorenz Rentakybernetik  
Georgenhäuser Straße 38  
64354 Reinheim

Telefon: 0 61 62 / 80 99-0  
Telefax: 0 61 62 / 80 99-20  
E-Mail: [beratung@prima-pharmacia.de](mailto:beratung@prima-pharmacia.de)

[www.prima-pharmacia.de](http://www.prima-pharmacia.de)